

Desafio

**Sandálias de
Macramê**

**AULA 03: COMO PRECIFICAR E
VENDER 🌟🌟💰💰**

Desafio

Sandálias de

Macramê

Cronograma

AULA 1

- Documentário
- Materiais necessários
- Nós da Sandália da Mega

Desafio

Sandálias de

Macramê

Cronograma

AULA 2

- Tutorial da Sandália
- Explicação do Desafio!



Desafio

Sandálias de

Macramê

Cronograma

AULA 3

(hoje)

Precificação

+

Como vender

Desafio #2



Desafio

**Sandálias de
Macramê**

Cronograma

AULA 4
(amanhã às 19h)

● Segredos da sandália

AULA 5
(domingo às 19h)

● Aula mais importanteeee...

AULA 5

(domingo às 19h)



O plano para iniciar no mundo
das Sandálias de Macramê

+ Sorteio

Desafio!

1. Fazer a Sandália da Mega



Desafio!

2. Enviar uma foto
no formulário



Desafio!

3. Estar ao vivo e
falar a palavra-chave

AULA 5
(domingo às 19h)



Desafio

Sandálias de

Macramê

Desafio!

Prêmios

1. Um mês de
Clube Aragão

2. Tesoura + cordão
+ gravação do
desafio



PRECIFICAÇÃO

BORA PARA O CADERNO?

Precificação da sua sandália de macramê

Custos Variáveis + Custos Fixos

45,78 1847 reais

+ Salário + Hora + Margem de lucro + Taxa de maquininha

1500 31,47 20 % 4%

CV + Hora + ML + TM

$45,78 + 31,47 + 20\% + 4\% = 96,40 - 97$ reais
a vista - 89,90

1. Custos Variáveis

Materiais + Brindes + embalagem + frete

$34,59 + 5 + 5 + 1,19 = 45,78$ reais

Materiais:

1. Cordão encerado 2mm = 9,09 reais

2. Chinelo 25,00 reais

3. Cola instantânea 0,50 cents

Total = 34,59

Cordão encerado danitex 2mm

1x 1,80m

1x 1,60m

2x 1,50m

2x 1,10m

2x1,00m

Totalizando = $10,60m \times 2 = 21,20m$

100m----- 42,90

21,20m---x

$100x = 909,48$

909,48 dividido por 100

9,09 reais

Frete

14,28 - 3 fios da danitex

x ----- 1 fio

$x = 4,76$ dividido por 4

1,19

>> Custo fixo

Água 100

Luz 200

Wifi 100

Total = 400 dividido por 5

80 reais

CNPJ 67 reais

Site 0

Marketing 200

Salário 1500

$1500 + 200 + 67 + 80 = 1847$ reais

>> Hora

8 horas trabalhadas por dia

22 dias trabalhadas por mês

$22 \times 8 = 176$

1847 dividir por 176

10,49 reais - 1 hora

x - 3 horas

31,47

Como

VENDER

as sandálias de macramê?

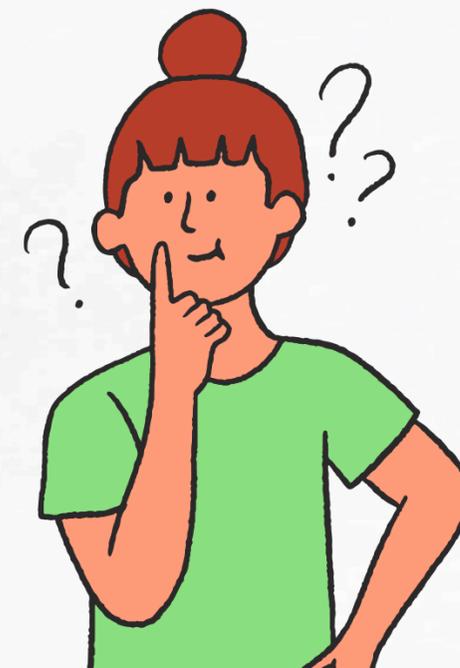
Modo iniciante

Modo expert

Digamos que você esta

começando agora

nas vendas..



O que eu faria
se eu fosse
você?



modo iniciante





Faria a sandália

Pegaria a primeira para mim

- Método 1**
- Boca a boca**
 - comunicação**

Você vai começar a usar em tudo – no trabalho, passeando, visitando gente, na farmácia... e sempre que ver algum conhecido você vai mostrar a sandália – olha o que eu estou fazendo que linda!

Método 2

– Pedir ajuda



Oiii filha, tudo bem? estou fazendo sandálias de macramê, olha que linda! e é uma delícia!!

oii mãe, que linda a sandália!!



eu estou participando de um desafio de vendas preciso vender uma sandália de macramê, você consegue me ajudar? postar nos grupos? eu estou vendendo essa primeira por 89,90 com 5% de desconto hoje!



**De duas, uma
ou ela vai te
ajudar, ou ela
vai comprar de
você.**

Método 3



– **Postar nos grupos de Whats**

para postar você precisa:

tirar foto da sandália

como tirar foto da sandália



Exemplo:



como tirar foto da sandália



tô brincando kkkkkkk

como tirar foto da sandália

Como tirar boas fotos quando a gente está começando?

→ **vocês vão precisar de duas fotos:**

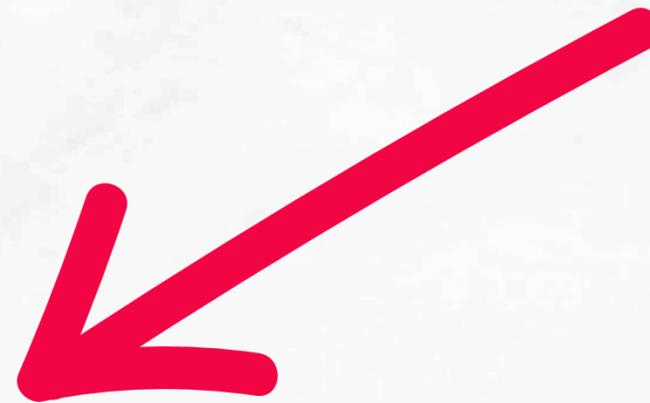
1. Somente da sandália
2. Uma sua vestindo a sandália



vocês vão precisar de duas fotos:

1. Somente da sandália

2. Uma sua vestindo a sandália



vocês vão precisar de duas fotos:

1. **Somente da sandália**

2. Uma sua vestindo a sandália

estilista: Rose
Santiago



estilista: Edna Mourão

vocês vão precisar de duas fotos:

1. Somente da sandália

2. **Uma sua vestindo a sandália**



estilista: Gilena Ferreira

Método 3
– Depois que
tirou a foto
você vai:

**Postar nos
grupos de
Whats**



Método 4:

Grupos de vendo meu usado

status do whats

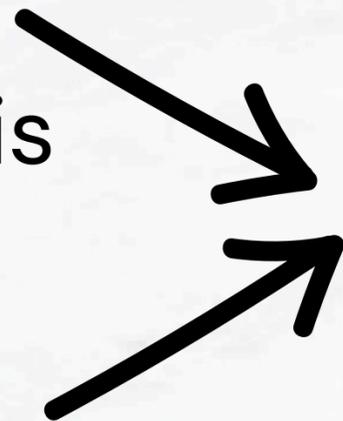
Modo iniciante

Modo expert

Pontos de acesso:

- Whatsapp
- Redes sociais
- Ligações
- Presencial

iniciante



Pontos de acesso:

- Whatsapp
- Redes sociais
- Ligações
- Presencial

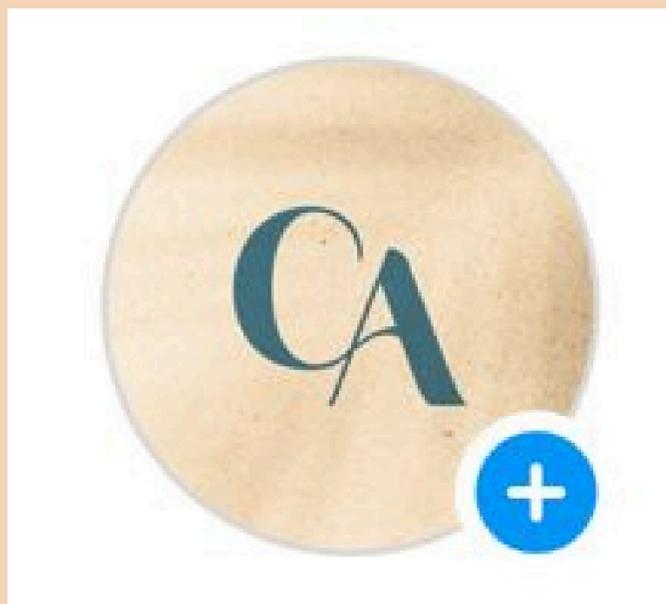
**vou ensinar
vocês agora**



instagram



pra que fazer um
instagram para
vender as
sandálias?



ou



1. Foto de perfil

- a foto tem que ser nitida
- somente de você, nada com parentes
- uma foto sua olhando para a câmera
- mais cara do que corpo
- voce tem que gostar da foto (é isso)
- se voce quiser remover o fundo, utilize remove.com
- pode ser sua logo porem sem nomes pequenos que não conseguimos ler
- eu penso assim, quando se é feito por uma artesã legal colocar a sua foto, quando você já tem pessoas com você legal colocar a sua logo

2. Arroba @

usearagao ✓ ●

carolinaragaon ✓ ●

**tem que ser simples
sem caracteres especiais**

exemplos:

carolinaragao

aragaocarolina

aragao

carolinaragaon

aragaomacrame

carolinamacrame

ateliearagao

carolinaragao_

eucarolinaragao

usecarolinaragao

ou o nome da sua marca

3. Nome

Seu nome| Sandálias de Macramê

Seu nome| Macramê

Nome da sua Marca| O que você vende para ela te encontrar mais fácil



4. Biografia

Transformação – Faço sandálias de macramê para quem quer se diferenciar
Criando peças únicas para você

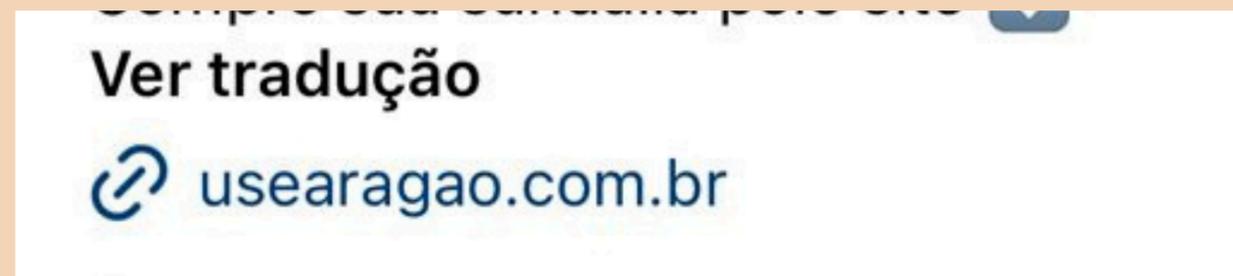
Autoridade – Quem você é, autoridade
Artesã: artista textil, estilista

CTA – Compre ou encomende sua peça aqui

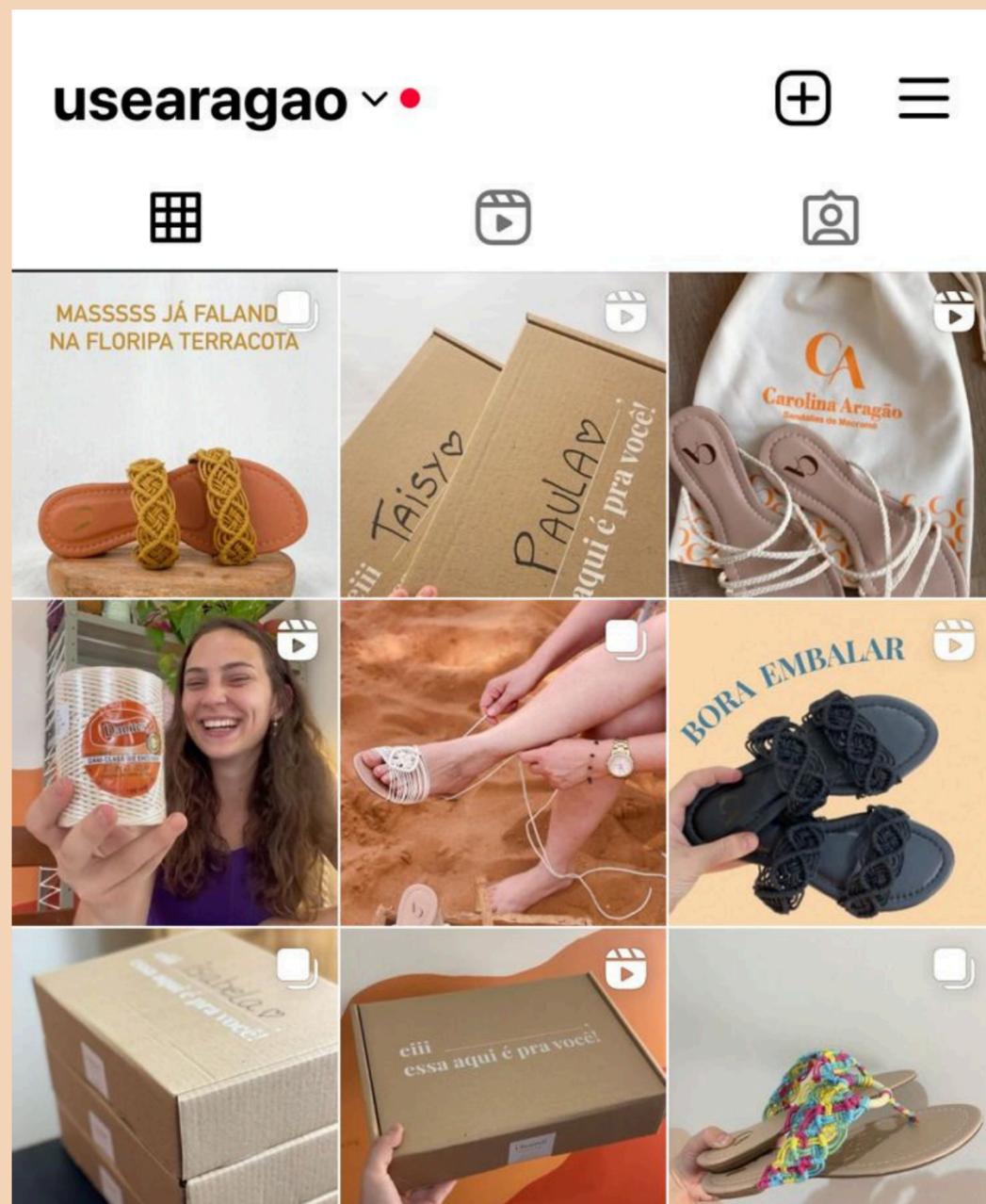


Carolina Aragão | Sandálias de Macramê
🌍 Primeira marca de Calçados em Macramê do Mundo!
✨ Feito pela estilista @carolinaaragaon
Compre sua sandália pelo site ↓
Ver tradução
usearagao.com.br

5. Link



**Manda para o site
ou para o whats**



6. Publicações

9 últimas
postagens conta
muuuuito



todas as marcas devem ter:

**1. relacionamento -
pessoas
se conectam com pessoas
(bastidores)**

Isso pode ser um novo
material que
chegou ou até você pintando
o ateliê..

2. Processo de fabricação ou construção de um projeto



3. Fotos usando o produto, com o produto na mão.. lembre-se você ficou horas produzindo fica um tempo tirando foto também, ok!?



4. Fotos usando o produto, com o produto na mão..





5. Embalando o seu produto narrando ou com uma música

6. Fotos de boa qualidade dos produtos





7. Uma foto da artesã contando uma história dela ou até com a família!

8. dicas de cuidados com a peça

Como que lava, como que seca, como que guarda, como que evita danos, como que coloca na sacolinha...

9. tudãoo

brinde do mês, como que compra pelo site, como que faz a compra pelo whats, como que faz a medida do pé certinho..

é ai que vem o próximo passo: o 1 a 1

você vai lá nas **hashtags** e vai digitar a palavra:

- chinélos decorados, chinélos personalizados e até sandálias.. e vai escolher um perfil que vende esse tipo de produto.

e vai começar a prospectar
ativamenteee esses perfis com a seguinte fala:
SIIMMMM EU VOU TE FALAR COMO MANDAR

Oiee (nome)! Sou a Carolina Aragão, especialista em sandálias de macramê. Achei seu perfil procurando mais sobre sandálias e vi que você amaa uma sandalinha!! Entre no nosso perfil e segue a gente para ver algumas novidades que a gente acabou de postar!!

Inclusive, você tem um Cupom de desconto BEMVINDO10 na sua primeira compra. Estamos super a disposição para te ajudar!

Fazemos sob medida também! 😊❤️

O que você pode fazer é pegar um a um do seu próprio perfil também!!!

ouuu seja, temos três tarefas para hoje:

Falar para todo mundo que você ta fazendo

Fazer um Instagram

Prospectar o máximo de pessoas que você puder, todos os dias, tenha uma meta definida – para cada dia falar com 20 pessoas, dessas 20 se 3 pessoas te seguir você tá no lucro e 1 comprar imagina!!! Só não vende quem não prospecta ativamente todossss os dias!

Como já dizia Albert Einstein:

"Definição de insanidade é continuar a fazer o que sempre se fez e esperar resultados diferentes"

**HORA DO SEGUNDO
DESAFIO!**

Desafio!

1. Vender a Sandália da Mega

Eu vou confiar em você em... NÃO MINTA!



Desafio!

- Foto entregando a sandália ou
- Conversa no WhatsApp com a cliente ou
- Comprovante do PIX da cliente ou
- ...

2. Enviar um comprovante no formulário

Desafio!

3. Estar ao vivo e
falar a palavra-chave

AULA 5
(domingo às 19h)

